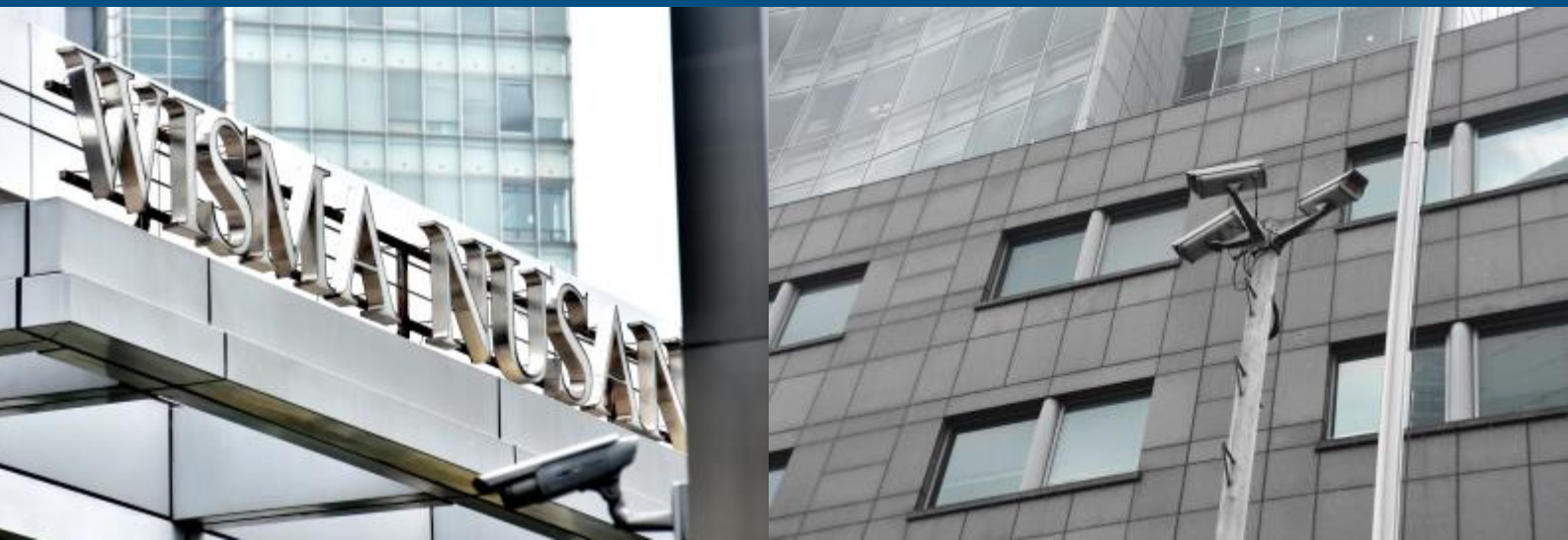


Geschäftsanhahnung Indonesien

Exportinitiative Zivile Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen

14. - 18. Mai 2017 nach Jakarta und Surabaya



Ziel der Veranstaltung

Mit der Geschäftsanhahnung der Exportinitiative Zivile Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen im Rahmen des Markterschließungsprogramms des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) und dem erfahrenen Team der Deutsch-Indonesischen Industrie- und Handelskammer (EKONID) wird insbesondere KMUs eine optimale Möglichkeit gegeben, diesen interessanten Absatzmarkt kennen zu lernen und indonesische Kooperations- und Geschäftspartner zu finden.

Zielgruppe

Kleine und mittlere Unternehmen (KMU), Selbstständige der gewerblichen Wirtschaft sowie fachbezogene Freie Berufe und wirtschaftsnahe Dienstleistungsunternehmen mit Geschäftsbetrieb in Deutschland aus dem Bereich der zivilen Sicherheit. Eine Teilnahme ist besonders interessant für Anbieter von Dienstleistungs- und Technologielösungen in den Bereichen IT- und Gebäudesicherheit sowie Katastrophenprävention.

Hintergrund Indonesien

Mit seinen mehr als 17.000 Inseln ist Indonesien ein vielseitiges Land der besonderen Art. Wirtschaftlich steht die größte Volkswirtschaft Südostasiens sehr gut da. Seit Jahren wächst die lokale Wirtschaft mit 5 bis 6 % jährlich. Einer der Konjunkturtreiber ist die Bauwirtschaft. In allen größeren Städten entstehen neue Hotels, Einkaufszentren, Krankenhäuser sowie Apartmentgebäude. Bis 2019 entstehen 2 Mio. qm Bürofläche in Jakarta und mehr als 300.000 qm in Surabaya. Die notwendige Gebäudetechnologie muss importiert werden. Umfangreiche Investitionen in die Infrastruktur lassen den Bedarf an technischer Überwachungsausrüstung für Flug- und Seehäfen steigen. Auch IT-Sicherheit hat stark an Bedeutung zugenommen. Mit der Verbreitung von Smartphones und moderner 4G-Verbindungstechnologie wird der Boom im E-Commerce befeuert. Bank- und Verbraucherdaten müssen geschützt werden. Abseits der urbanen Zentren sieht sich Indonesien mit Naturkatastrophen konfrontiert. Aufgrund der Lage entlang des pazifischen Feuerrings gehören tektonische Bewegungen und aktive Vulkane zum Alltag. Moderne Frühwarnsysteme sind daher ebenfalls gefragt.

Optimale Vorbereitung für Ihren Markteintritt

Individuelle Kompaktinformationen und eine umfassende Zielmarktanalyse bereiten Sie zielgerichtet auf Ihre Reise vor. Im Rahmen einer fachbezogenen Präsentationsveranstaltung vor Ort erhalten interessierte lokale Unternehmen, Verwaltungen, Verbände und Institutionen des Ziellandes konkrete Informationen über die Leistungsfähigkeit der Branche in Deutschland. Sie haben die Möglichkeit, Ihre Produkte, Dienstleistungen und mögliche Kooperationsfelder dem ausländischen Fachpublikum in einer kurzen Präsentation vorzustellen. Die Veranstaltung gibt Ihnen zudem Raum für erste Kontaktgespräche mit den Teilnehmern.

Individuell vorbereitete Geschäftsgespräche bringen Sie in den darauffolgenden Tagen mit potenziellen lokalen Geschäftspartnern (Händlern, Distributoren, Kooperationspartnern, u.a.) zusammen und verschaffen Ihnen schnell geeignete Kontakte in diesem interessanten Markt.

1. Wir informieren Sie mit unseren Zielmarktinformationen bereits vor Ihrer Reise umfassend

- zu Marktpotenzial, Marktentwicklung sowie Stärken und Herausforderungen in Ihrer Branche in Indonesien
- zur Wettbewerbssituation und wichtigen Nachfragesegmenten
- zu politischen, rechtlichen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in Indonesien, Besonderheiten des Marktes, sowie Import- und Exportbestimmungen
- zu Einstiegs-, Vertriebs- und Verhandlungsstrategien sowie zu interkulturellen Aspekten
- zu Marktakteuren und wichtigen Kontaktadressen

2. Wir suchen für Sie geeignete Geschäfts- und Vertriebspartner in Indonesien durch ...

- Recherche nach potenziellen Geschäftspartnern für jedes teilnehmende deutsche Unternehmen auf Basis individuell erstellter Idealprofile
- Verifizierung möglicher Kooperations- und Vertriebspartner und Einholung weiterer Informationen über die lokalen Unternehmen
- Veröffentlichung von Informationen über die teilnehmenden deutschen Unternehmen in den lokalen AHK Medien (Internet, Magazin „SOROTAN“)

3. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit Ihr Unternehmen vor einem Fachpublikum zu präsentieren durch ...

- Organisation und Durchführung einer Präsentationsveranstaltung in Jakarta zur Vorstellung Ihrer Produkte, Dienstleistungen und möglicher Kooperationsfelder
- Akquise von lokalen Teilnehmern (Unternehmen, Verbände, Institutionen, Verwaltungen und Multiplikatoren), Fachreferenten und Experten aus dem Bereich der zivilen Sicherheit
- die Möglichkeit in Gesprächen mit Unternehmensvertretern Erfahrungen und Entwicklungen in der Branche auszutauschen
- die Knüpfung potenzieller Geschäftskontakte

4. Wir arrangieren Unternehmertreffen in Indonesien und unterstützen Sie dabei durch ...

- Organisation von Kooperationstreffen für jedes teilnehmende Unternehmen mit potenziellen lokalen Geschäftspartnern
- Unterstützung durch erfahrene Mitarbeiter der AHK Indonesien bei den Geschäftsgesprächen
- Gelegenheit zum Besuch der Firmensitze potenzieller Geschäftspartner (optional)

5. Wir beraten und unterstützen Sie nach den Unternehmensgesprächen durch ...

- Auswertung der Gespräche und weitere Unterstützung bei der Zusammenarbeit mit den lokalen Unternehmen
- Beratung zu speziellen Zahlungs-, Liefer- und Leistungsbedingungen (optional)

6. Wir evaluieren und dokumentieren das Projekt und Ihre Kontakte durch ...

- Erstellung eines Ergebnisprotokolls und Bewertung des Gesamtprojekts
- Dokumentation der Termine, Ergebnisse und Erkenntnisse
- Abschlussgespräche mit Hinweisen auf weiterführende Maßnahmen

Vorläufiges Programm

Sonntag, 14. Mai: Anreise nach Jakarta, Begrüßung, Einführung	
	individuelle Anreise / check-in im Delegationshotel
Abend	Begrüßung der Delegation und Briefing zum anstehenden Wochenprogramm bei einem gemeinsamen Abendessen mit Vertretern der AHK, der Deutschen Botschaft und Germany Trade & Invest (GTAI)
Montag, 15. Mai: Briefing, Präsentationsveranstaltung, Networking	
ganztägig	Präsentationsveranstaltung zum Thema „Zivile Sicherheitstechnologie aus Deutschland“ mit der Möglichkeit für Kontaktgespräche im Rahmen der Präsentationsveranstaltung
Abend	Networking mit Branchenvertretern bei einem gemeinsamen Abendessen
Dienstag, 16. Mai: Einzelgespräche in Jakarta	
Vormittag	individuelle Geschäftstreffen in Jakarta in-house Termine bei den indonesischen Firmen, begleitet von Mitarbeitern der AHK Alternativ: Gespräche im Hotel
Nachmittag	Besichtigung eines modernen Bürogebäudes oder Einkaufszentrums / Flughafen Alternativ: Weitere individuelle Gespräche
Abend	Networking mit lokal ansässigen deutschen Firmenvertretern bei einem gemeinsamen Abendessen
Mittwoch, 17. Mai: Briefing, Firmenbesichtigung, Networking	
Morgen	check-out und Abreise nach Surabaya
Vormittag	Briefing zur Wirtschaftsregion Ostjava mit Vertretern der AHK
Nachmittag	Besichtigung eines modernen Bürogebäudes oder Einkaufszentrums / Flughafen
Abend	Networking mit lokal ansässigen Firmenvertretern bei einem gemeinsamen Abendessen
Donnerstag, 18. Mai: Fortsetzung der Einzelgespräche, protokolliertes Abschlussgespräch	
Vormittag	Technisches Seminar mit Möglichkeit zur Firmenpräsentation vor lokalem Fachpublikum
parallel dazu / im Anschluss	Einzelgespräche mit potentiellen indonesischen Geschäftspartnern
Nachmittag	protokolliertes Abschlussgespräch zur Geschäftsreise mit allen Teilnehmern/-innen <i>im Anschluss offizielles Ende der Geschäftsreise</i>

Teilnahmevoraussetzungen

Die Geschäftsanbahnung ist eine projektbezogene Fördermaßnahme im Rahmen des BMWi-Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Mit der Anmeldung ist eine entsprechende Erklärung über die Nichtausschöpfung der Freigrenze abzugeben. Der Teilnahmebeitrag richtet sich nach Unternehmensgröße:

- 500 Euro (netto) für Teilnehmer mit weniger als 1 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Mitarbeitern
- 750 Euro (netto) für Teilnehmer mit weniger als 50 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 500 Mitarbeitern
- 1.000 Euro (netto) für Teilnehmer ab 50 Mio. Euro Jahresumsatz oder mehr als 500 Mitarbeitern

Sonstiges

Die Teilnehmer tragen die Kosten für Anreise, Unterbringung, Inlandsflug und Verpflegung selbst. Gerne sind wir bei der Buchung der Hotels und des Inlandsflugs behilflich.

Die Teilnehmerzahl ist auf max. 12 Unternehmen beschränkt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. KMU haben Vorrang vor Großunternehmen.

Kontakt in Indonesien:

AHK Indonesien
Stephan Blocks
Jl. H. Agus Salim No. 115
Jakarta 10310 - Indonesia
Tel.: +62-21 315 4685, Fax: +62-21 3157 088
E-Mail: stephan.blocks@ekonid.id
Internet: www.ekonid.com

Kontakt in Deutschland:

econAN international GmbH
Sabrina Lopp
Postfach 306153
20327 Hamburg
Tel.: +49 40 75365172, Fax: +49 40 7536 7032
E-Mail: s.lope@econan.com
Internet: www.econan.com

Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BWi)
Öffentlichkeitsarbeit
11019 Berlin
www.bmwi.de

Text und Redaktion

Deutsch-Indonesische Industrie- und Handelskammer (EKONID)

redaktionelle Bearbeitung

econAN international GmbH

Stand

Februar 2017

Bildnachweis

Deutsch-Indonesische Industrie- und Handelskammer (EKONID)